

Sondage date : <https://forms.gle/BMY7eyPH6uE92geF9>

Séance 1 : Exploration et préparation des devis (1h30)

1. Introduction et contexte (15 minutes)

- Introduction sur le besoin d'avoir créé ce groupe de travail
- Présenter les parcelles de la SA, les défis et les objectifs.
- Mettre l'accent sur l'importance des offres dans le processus de décision.

2. Brainstorming collectif (45 minutes)

- Récolter les idées concernant l'entretien du gazon.
- Regrouper les idées et les organiser par **thématiques**.
- Définir les critères : coût, écologie, durabilité, praticité.
- Identifier les solutions nécessitant des offres, de l'équipement ou des travaux.

3. Répartition des responsabilités (30 minutes)

- Création d'équipe selon **les thématiques**
- Demande de devis par le CA. Transmission aux équipes
- Rencontre sur le terrain avec les entreprises avec chaque équipe
 - Chaque équipe propose 2-3 dates de disponibilité en journée pour une visite sur site avec l'entreprise.

Date de la prochaine séance, à définir à la fin de la première séance.

Séance 2 : Analyse des devis et prise de décision (1h30)

1. Rappel des thématique et présentation (20 minutes)

- Révision rapide des solutions identifiées lors de la séance 1.

2. Rapport des équipes : Analyse et discussion approfondie (50 minutes)

- Retour sur la visite sur site avec l'entreprise
- Comparer les devis sur la base des critères (coût, faisabilité, écologie, etc.).
- Discuter des avantages et inconvénients pour chaque solution.
- Prioriser les solutions les plus adaptées aux besoins.

3. Synthèse et communication (20 minutes)

- Consolider les solutions retenues
- Quelle communication aux actionnaires
- Comment présenter lors de l'AG